

目的意識の高い医師ほど採用されやすい

医師転職支援サイトと医院開業支援サイトを運営するアプトの中條貴保氏は「『新しい治療法をまだ知らない患者さんに広めたい』と

いった医療方針を明確に持っている人ほど、採用されやすいですね」と語る。同社は転職希望の医師に会い、待遇面などの希望を細かく聞くことはもちろん、最終的に開業したいかどうかまで確認する。開業意志の強い医師ほど、自分がやりたい医療方針が固まっているためだ。「忙しい中で作った面談時間を無駄にしたくないのは、転職者側も求人側も一緒。そのお手伝いをするのが人材紹介会社の役目。転職者と細かい事前面談を行っている人材紹介会社を利用す

るほうが、後のトラブル防止にもつながる」と強調する。

しかし、医師によつては『忙しいからメールで』となかなか会ってくれない人も多い。メールや電話だけでまとめた履歴書を医療機関に送付しても、診療方針は伝わりにくい。こうした風潮に対して、中條氏は「転職者には、人生の転換点ということも考えてほしい。現在の職場では、自身のスキルアップや人生設計に障害が本当にあるのか。院長と話し合ってもだめなのかを真剣に考えていただきたい」と語る。職場の雰囲気や給与体系に不満があるなどの考えだけで転職すれば、次の職場でもすぐに退職する可能性が高い。そうなれば転職先の医療機関だけではなく、新しい医師に期待していた地域の患者にも迷惑がかかることを肝に銘じてもらいたい。



中條執行役員

株式会社アプト

東京都千代田区神田錦町 1-1 神田安田ビル

TEL : 03-5577-4431

<http://www.drs-navi.net/> (医師転職 navi)

<http://www.kaigo-navi.net/> (医院開業 navi)